



**Рост зарплат
должен обогнать
инфляцию**

стр. 2-3

**Нужное образование
– залог успешной
трудовой жизни**

стр. 4

**Народное хозяйство
– зона внимания
профсоюзов**

стр. 4



Издание
Союза
свободных
профсоюзов
Латвии

ПРОФСОЮЗНАЯ газета

В единстве – сила!

№ 6 (8) 2006

ISSN 1691-3124

Профсоюзы – серьезный игрок на поле развития народного хозяйства



Петерис КРИГЕРС
Председатель Союза свободных профсоюзов Латвии

Среди значительной части людей бытует мнение, что профсоюзы занимаются только вопросами пенсий и пособий, ну, может, организуют какие-то экскурсии – и это все. Надо сказать, что мы проводим очень серьезную работу именно в сфере развития народного хозяйства.

Мы были одними из тех, кто уже в 90-е годы говорил о необходимости создания стратегии развития народного хозяйства. Тогда правительство поругивало нас за это – мол, может, возродить пятилетки и Госплан реанимировать? Нам говорили, что ничего такого не нужно, ведь у нас рыночная экономика, рынок сам все расставит по местам.

С одной стороны, сейчас мы довольны, что понемногу наши планы реализовываются и государство действительно работает над планами стратегического развития. Но, с другой стороны, впустую потрачена масса средств и времени, которые можно было успешно

использовать уже раньше, думая о развитии государства в целом. Но, как говорится, лучше поздно, чем никогда.

Союз свободных профсоюзов Латвии постоянно – как со своими социальными партнерами – работодателями, так и самостоятельно решает серьезные вопросы, связанные с госбюджетом, налоговой политикой в стране. Когда предприниматели начали бороться за уменьшение подоходного налога с предприятий с 25 до 15 процентов, профсоюзы реально лоббировали интересы работодателей и защищали эту идею. Потому что мы надеялись, что снижение налогов благоприятно отзовется и на экономической ситуации в стране, и на зарплатах работающих. Снижение налогов высвобождает средства, которые можно будет инвестировать и в развитие предприятия, и в новые техноло-

Исследования свидетельствуют, что зарплаты на предприятиях, где есть профсоюзы, несколько выше, чем на других производствах.

гии, и в создание новых рабочих мест, и в самих людей, повышая их заработную плату, предоставляя те или иные бонусы, развивая систему страхования и так далее. Ожидаемый результат достигнут лишь отчасти, так как большая часть денег улетучивается из Латвии.

Профсоюзы вместе с работодателями и объединением самоуправлений учредили Народное хозяйство-зайственный совет при министерстве экономики, где мы, за одним столом с экспертами в различных отраслях, можем обсудить серьезные вопросы развития народного хозяйства, проблемы профессионального образования, политику инвестиций, равной конкуренции в стране. Мы участвуем в

качестве экспертов при разработке новых законопроектов. Можно сказать, что роль профсоюзов на национальном уровне довольно значительна.

Наши отраслевые профсоюзы активно сотрудничают с профессиональными ассоциациями, с организациями работодателей. Удачные примеры – сотрудничество Латвийского профсоюза строителей с Ассоциацией Латвийских строителей, Профсоюза металлистов – Ассоциацией предпринимателей в сфере машиностроения и обработки металла.

Сотрудничество осуществляется и с конкретными работодателями на предприятиях. Там обсуждают и заключают коллективные договоры, работают над планами развития предприятия. Там поддержка профсоюзов зачастую является определяющим фактором в более оперативной реализации планов развития.

Если говорить о самом актуальном вопросе налогообложения – необлагаемом минимуме с подоходного налога с населения – мы с Латвийской конфедерацией работодателей и Объединением латвийских самоуправлений разработали единую модель развития. Это значит, что мы поддерживаем повышение необлагаемого минимума до 60% от минимальной за-

платы. Мы поддерживаем более стремительные темпы роста минимальной зарплаты – полагаем, что минимальная зарплата должна составлять не меньше половины средней заработной платы людей, занятых в народном хозяйстве.

В то же время мы не поддерживаем постепенного снижения ставки подоходного налога с населения, потому что считаем, что от этого будет польза только тем, кто получает большие зарплаты. Те, у кого зарплаты маленькие, этого не почувствуют. Разумеется, если государство может снизить подоходный налог с населения, одновременно повысив размер необлагаемого минимума – то это совсем другая ситуация, которую мы поддерживаем.

Мы дискутируем и по поводу либерализации законодательства. Это неизбежный процесс, весь мир тяготеет к эластичным взаимоотношениям. Мир идет к тому, что многие вещи решаются исходя не из буквы закона, а в соответствии с соглашением между работником и работодателем. Нельзя все ситуации жестко регламентировать законом – и как топором отрубать.

Продолжение на **стр. 2** ▶

«Профсоюзная газета» провела дискуссию на тему «Влияние тенденций развития народного хозяйства на благосостояние населения», в которой приняли участие председатель ССПЛ Петерис КРИГЕРС, президент Латвийской ассоциации коммерческих банков Теодор ТВЕРИЙОНАС, экономист, ректор высшей школы экономики и культуры Улдис ОСИС, экономист, доцент Высшей банковской школы Янис ГРАСИС.



Рост зарплат обогнать

П. КРИГЕРС: - Развитие народного хозяйства – постоянная тема дискуссий профсоюзов: в какой мере мы можем влиять на эти процессы, как можно усовершенствовать законодательную базу? По-разному оценивают эксперты профсоюзов новую Декларацию правительства – в ней не проглядывается общая стратегия. Намечены радужные перспективы – но вера в них у людей невелика. Растет внутренний валовый продукт, но кошелки от этого толще не становятся. Зарплата растет, но ее съедает инфляция.

Создаются новые рабочие места – а люди все равно уезжают из страны. Работодатели говорят о ввозе рабсилы со стороны, а Агентство занятости – о том, что безработных у нас – целая армия. Мы анализировали различные аспекты проблемы и с премьер-министром, и с политиками. Но многие вопросы остаются открытыми – то же ограничение инфляции. Мы так и не получили связного ответа – надо обуздывать эту инфляцию или нет? Одни в ней винят ирландские деньги – люди работают там, а деньги высылают сюда. Поэтому повысилась покупательная способность – миллионы латов приходят сюда. Другие говорят – банки чуть не силой навязывают людям огромные кредиты. Банкам – прибыль, а у людей долги, будут банкротами. Когда есть противоречия, естественны и разные точки зрения.

Т. ТВЕРИЙОНАС: - В страхе перед кредитами люди часто перегибают палку. Это касается и «опутывания кредитами» и «цепей, в которые человек себя добровольно заковал», и ужасов, которые ожидают заемщика через десять-двадцать лет. Западный мир давно живет в кредит и нормально развивается.

Попробую ответить на вопрос, насколько тяжела кредитная ноша на основе результатов недавнего опроса. 11% респондентов ответили, что у них не возникает никаких трудностей с выплатой кредитов, 34% ответили, что в связи с кредитами они вынуждены более внимательно планировать свои расходы, но выплаты не ощущают как тяжелую ношу. Примерно 18% ответили, что кредиты вынуждают потуже затягивать ремень. А 37% вообще

не имеют кредитных обязательств. Картина в целом нормальная. С профессиональной точки зрения – большая часть выданных кредитов абсолютно надежна – без риска задержки с выплатами. Это означает, что люди, которые берут кредиты, платежеспособны. Если говорить о страшилках, связанных с будущим... Это вроде спекуляций на тему о том, что было бы, если бы... вдруг взорвали Рижскую гидроэлектростанцию.

Разумеется, не стоит брать кредит только потому, что его взял сосед. Беря кредит, человек возлагает на себя очень серьезные обязательства, которые касаются всей семьи. И банк не вынуждает брать кредиты, наоборот. Опрос показывает, что 8% опрошенных не смогли получить кредит – хотя хотели.

У. ОСИС: - В советские времена в коммунальных квартирах ютились по шесть-восемь семей, по несколько человек в каждой комнате. Сегодня картина другая. Понемногу строятся многоквартирные дома. А семейные особнячки растут, как грибы после дождя. В значительной мере – благодаря кредитам. Заемщики инвестируют средства в качество своей жизни. Если молодежь планирует карьерный рост, трудно представить, как это сделать без кредитов.

П. КРИГЕРС: - Возможно, это психология с советских времен – я горжусь, что живу без долгов. Кредит часто идентифицируется как долг. В последнее время растут потребительские кредиты. И, мне кажется, именно кредиты гонят цены вверх.

Т. ТВЕРИЙОНАС: - Рассматривая взаимосвязь выдаваемых банков кредитов и повышение цен, надо заметить, что любой оборот денег – будь то кредит, зарплата, взятка – увеличивает денежную массу, давящую на цены. И цены растут. Это неизбежный процесс. На латвийские цены влияют и цены в других странах Евросоюза. Наивно думать, что мы будем развиваться, зарплаты будут расти, а цены стоять на месте. Такого не может быть, потому что не может быть никогда. Есть только одна возможность не повышать цены – если кто-то будет предоставлять дотации.

Я. ГРАСИС: - Мне есть что добавить и как заемщику, и как человеку,

испытывающему определенное беспокойство в связи с этим. Разумеется, мы все за повышение качества жизни. Я принадлежу к тем 34%, которым надо внимательнее планировать свой семейный бюджет – деньги надо зарабатывать, потому что я не хочу терять свой семейный дом.

Т. ТВЕРИЙОНАС: - Скорее всего, проблемы могут возникнуть у непредприимчивых и ленивых людей, живущих одним днем. Активный и ответственный человек ищет альтернативное решение при росте расходов. Хорошо, если человек знает, что в следующем году его зарплата повысится. Но если нет, надо искать дополнительную работу. Человек должен думать не только о рисках, связанных с оплатой кредита, а вообще о возможности заработать.

Я. ГРАСИС: -Я строю свой дом и знаю, сколько это стоит. Когда я вижу, что происходит в строительстве, по каким ценам торгуют недвижимостью, когда продавец закладывает прибыль в 200 или даже 300 процентов, то понимаю, что ничего нормального здесь нет. Просто прикиньте, сколько человек тратит за квадратный метр своего жилья. На западе принят стандарт, что нормальной ценой квадратного метра является твоя месячная зарплата. Если оценивать по такому критерию – наши люди сильно переплачивают.

Т. ТВЕРИЙОНАС: -Тогда надо спросить – а какова средняя зарплата в Латвии? Статистика говорит одно, но сами люди в это не верят. Кто может ответить, сколько получают строители? Подсобник пойдет рабо-



Вне Риги – прямо феодальная раздробленность. И это не способствует развитию. Нет сильных региональных центров.

Ректор высшей школы экономики и культуры
Улдис ОСИС

тать на стройку за 300 латов в месяц? Зарплата «конвертируется» - и статистика этих цифр не показывает.

И еще один аспект проблемы. Эксперты по недвижимости говорят, что только треть кредитов используется для сделок по недвижимости. Куда деваются еще две трети? Латвия – часть мира. А во всем мире сфера недвижимости – самая благодатная среда для «отмывания грязных денег». И что тогда подгоняет вверх цены на недвижимость – кредиты или деньги неизвестного происхождения? Раз мы этого не знаем, невозможно соизмерить стоимость квадратного метра с зарплатой. Это все равно, что судить о здоровье больного, исходя из среднестатистической температуры всех лежащих в палате.

Я. ГРАСИС: - Я не хочу винить банки в росте цен. Сейчас государство не облагает налогом сделки с недвижимостью. Есть люди, которые зарабатывают только на этом. И зарабатывают огромные суммы. А стра-

дает конечный потребитель – тот, кто приобретает недвижимость, чтобы там жить. Ненормально и то, что цены на квартиры в блочных домах, срок эксплуатации которых близится к концу, составляют около 1400 евро за квадратный метр. Это безумие.

Т. ТВЕРИЙОНАС: - Если в других местах недвижимость стоит столько, сколько стоит, то и в Риге это не безумие. Это цена, которую определяет ситуация на рынке. Спекулятивная или нет, но это реальность. Раз есть спрос – значит, это нормальное явление. Если эта ситуация беспокоит, политики и экономисты должны проанализировать, почему это происходит. В моем восприятии безумие то, что люди на рынке покупают «крутку». Никому ее силой в рот не вливают, а спрос есть.

Если маклер видит, что люди покупают квартиры в блочных домах советской застройки, то он и просит свою цену. Кто-то прогнозирует кризис, когда заемщики не смогут



На западе принят стандарт, что нормальной ценой квадратного метра является твоя месячная зарплата.

Доцент Высшей банковской школы
Янис ГРАСИС

Профсоюзы – серьезный игрок на поле развития народного хозяйства

Окончание. Начало на стр. 1.

Но у нас, к сожалению, под видом либерализации законодательства работников лишают и тех гарантий, которые предусмотрены в законе.

Мы видим, что время от времени идут в атаку за отмену оплаты сверхурочных, работы в праздничные и выходные дни, пытаясь обесценить это большим экономическим эффектом. Ведутся разговоры, что оплата за работу в выходные и

оплата сверхурочных требует от работодателей огромных средств, поэтому работодателя надо пожалеть и защитить. Но мы возражаем, ведь сверхурочные требуют колоссальных затрат и от работника. Именно поэтому мы не можем упрощать вопросы либерализации трудового законодательства. Все надо тщательно взвешивать.

В ряде отраслей растет процент профзаболеваний. Нездорово и само

здоровохранение – там люди много работают сверхурочно и не могут нормально отдохнуть. Ухудшается здоровье и самих медиков – оно никуда не годится уже до того, как человек получает возможность уйти на пенсию. Это напрямую касается права пациента на нормальное медицинское обслуживание. Кто из нас согласится быть последним в очереди на операционный стол к хирургу – уставшему, работающему

сверхурочно, к тому же зачастую – без нормального вознаграждения?

Это вещи, тесно связанные с общим развитием народного хозяйства. Мы не можем думать только об инвестициях в новые технологии, оборудование, современные устройства, машины, строить новые производства и не думать об инвестициях в человека, в его здоровье, социальные гарантии, в различные дополнительные стимулы, к приме-

ру, страхование, выплаты в пенсионные фонды.

На предприятиях, где есть профсоюзы, зарплаты «в конвертах» почти изжиты. Исследования свидетельствуют, что и сами зарплаты на предприятиях, где есть профсоюзы, несколько выше, чем на других производствах. И это можно считать вкладом профсоюзов в повышение уровня материального благосостояния каждого работника **AV**



Мат должен инфляцию

выплачивать кредиты. Я говорю, что кризиса не будет. Кризис будет у того, кто, в ожидании кризиса, купит пять квартир и будет ждать момента, чтобы продать их с максимальной выгодой. А в конце концов будет вынужден продать за полцены. Но кризис не случится в одну ночь. Это не биржа с ценными бумагами.

У. ОСИС: - Надо иметь в виду, что только треть рынка недвижимости финансируется банковскими кредитами. А это означает, что эти «другие» деньги весьма существенно влияют на цены за недвижимость.

Я. ГРАСИС: - Но надо признать, что рынок недвижимости уже не столь прибылен, как пару лет назад. Спекулянты уже сейчас приглядываются к Болгарии и Украине, где пока недвижимость можно приобрести намного дешевле. И наверняка вскоре там ситуация будет развиваться по нашему сценарию. Я предполагаю, что в один момент спекулянты начнут освобождаться от купленной собственности, чтобы вложить деньги туда, где они могут принести большую прибыль.

Т. ТВЕРИЙОНАС: - Ничто не вечно. Всё и все приспособляются к новым обстоятельствам. Разумеется, изменится и рынок недвижимости. И никто не говорит, что рост цен будет бесконечным. Ясно, что остановится. Но никогда уровень цен на недвижимость в Латвии не вернется к уровню цен, к примеру, 1998 года. Никогда!

Рост цен может замедлиться, цены могут упасть, но все будет диктовать спрос и предложение. И не могут цены уменьшиться наполовину. Для этого просто нет оснований. Мы платим меньше, чем в Германии, Швеции, Финляндии. В Литве и Эстонии ситуация аналогична нашей. Можно рисовать разные перспективы, но все не настолько трагично, чтобы начался обвал.

Абсолютное большинство людей получают кредиты в банке, чтобы приобрести для семьи крышу над головой. И для них после этого безразличны тенденции рынка недвижимости – они купили дом или квартиру, чтобы жить, а не продавать.

П. КРИГЕРС: - Но людей волнует цена, если они собираются покупать недвижимость.

Т. ТВЕРИЙОНАС: - Купить ты можешь только тогда, когда ты можешь себе это позволить. Я бы тоже, возможно, хотел поехать в Австралию и пожить там месяц. Но я не могу себе этого позволить. Может, я хочу дом у озера. Кто-то может себе это позволить, я – нет. Один обедает в крутом кабаке, другой берет с собой на работу бутерброды. Такова реальность.

У. ОСИС: - У меня нет такого большого оптимизма по поводу возможности кризиса на рынке недвижимости. Надо сразу сказать об условиях, при которых это возможно. Меня настораживают факторы, позволяющие рынку недвижимости быть столь динамичным. Откуда этот рост зарплат? Что лежит в основе повышения ВВП и как это влияет на жизнь человека? Удельный вес предприятий по переработке не уменьшается, но и не увеличивается. Вроде бы нормально, что 70% в структуре объема внутреннего валового продукта составляют услуги. Вроде бы страна развивается. Но если посмотреть на структуру услуг, то в основном это торговля, те же сделки с недвижимостью, о которых мы говорили, финансовые сделки. Это в основном и все.

Могу предложить еще один черный сценарий. Мы тут философствуем, но что может произойти с ценами на недвижимость? Предположим, что они могли бы снизиться на 10%. Но за счет чего? Кризис на рынке зависит от структуры участников. На рынке недвижимости примерно пять крупных игроков. Если они поймут, что не могут получить такой же прибыли, как раньше, они начнут менять вложение своих активов – переключать яйца по разным корзинам. Аналитики, которым доступна информация о процессе, могут заметить эту тенденцию, но абсолютное большинство участников рынка ее не заметят, а когда заметят – поднимется паника и лихорадочное скидывание недвижимости из страха больших убытков. Объективного основания нет – с экономической точки зрения это не должно было произойти. Но рынок создают люди со своей психологией, своим видением картины. И тогда падение может превысить 10%.

Т. ТВЕРИЙОНАС: - Мне кажется, что в Латвии проблемы с рынком недвижимости несколько преувеличены. Они не в такой значительной степени влияют на инфляцию, как принято считать. Потому что те, кто зарабатывает на недвижимости, не едят мясо или хлеб в десять раз чаще других.

П. КРИГЕРС: - И не переживают по поводу того, что буханка хлеба стала на 50% дороже, чем вчера.

Я. ГРАСИС: - Это рынок. Надо учитывать, что на разные категории товаров инфляция влияет по-разному.

У. ОСИС: - Производство хлеба – энергоемкий процесс. Если растут тарифы на энергоносители, хлебопекам некуда деваться. Они вынуждены закладывать эти расходы в себестоимость. Цены на хлеб можно удерживать только дотациями.

Я. ГРАСИС: - Хорошо, что рост цен на на горючее немного приостановился и цены на транспорт растут не так стремительно.

Инфляционная спираль в определенных периоды развития экономики неизбежна и даже необходима

Президент Латвийской ассоциации коммерческих банков
Теодор ТВЕРИЙОНАС

Политики грешат замалчиванием неприятных вещей. Особенно перед выборами. Тогда никто не говорит о повышении цен.

Председатель ССПА
Петерис КРИГЕРС



у нас инфляция, надо с ней бороться!». Теоретически это правильно.

Но тогда сразу надо ответить и на другой вопрос – в наших нынешних обстоятельствах уровень инфляции может быть ниже? Если оценить экономические реалии, то окажется, что нынешний уровень инфляции логичен. После вступления в Евросоюз Латвия стала частью рынка ЕС. Нравится нам это или нет, происходит выравнивание цен и доходов. Пока уровень цен не выровняется – цены будут расти. На хлеб, на транспорт, на медицинские услуги. Будут расти цены на энергоресурсы.

«Latvenergo» на 100% государственное предприятие, у нас есть Комиссия по регулированию общественных услуг, но все мы знаем наверняка, что цены на газ и электричество вырастут. Мы зависим от цен на мировом рынке. И поэтому на жизнь надо смотреть реально. Я не вижу оснований для искусственного притормаживания цен на газ и электричество. Даже если политики будут тянуть с этим, однажды это выльется в стремительный рывок вверх. Если инфляция нам не нравится, об этом надо говорить. В ближайшие годы инфляция не уменьшится. И цены будут расти.

В то же время это не означает, что на все на это надо спокойно смотреть. Инфляция 6% или 16% – есть разница. Цены растут по объективным причинам. В то же время государство должно делать все, чтобы рост был по возможности ниже. Главное – не лгать людям.

В стране должен быть стратегический план, ответственность за реализацию которого должны на себя взять экономические институты, правительство, Банк Латвии, может, и профсоюзы. Надо знать, куда мы идем.

П. КРИГЕРС: - У нас были встречи с лидерами профсоюзов, на которых была озвучена мысль, что цены надо притормозить любым путем, что профсоюзы проведут на улицах акции против повышения тарифов на общественный транспорт, газ и электроэнергию. Но большин-

между работодателем и наемным работником. Не важно, сколько стоит хлеб. Важно, можешь ты его купить, или нет.

Инфляционная спираль в определенные периоды развития экономики неизбежна и даже необходима. Важно, чтобы рост зарплат опережал рост цен, чтобы не ухудшалось качество жизни. Иначе могут возникнуть проблемы куда более серьезные, чем 6% инфляция. К примеру, массовый отток населения.

Поэтому надо следить, чтобы развитие происходило не только в Риге и Рижском районе, а в стране в целом.

П. КРИГЕРС: - Регионы мы объездили вдоль и поперек. Большая часть городов пусть медленно, но развивается. К примеру, Елгава, Даугавпилс, Валмиера, Лиепая.

У. ОСИС: - Разве по Елгаве можно проехать? Машину сломаешь!

П. КРИГЕРС: - Понемногу они свои дороги ремонтируют. Дело идет на лад. Но уместно добавить, что стратегии регионального развития нет.

Т. ТВЕРИЙОНАС: - Мне кажется, что мы сейчас на очень важном этапе развития. Ультрапатриотизм на госуровне пока ничего не дал, ничего не дало и автоматическое восстановление волостей. Только создало новые проблемы – массу новых бюрократов в самоуправлениях, для которых крупные реформы не по силам.

Все предыдущие правительства до этого просто не дошли – непрерывно менялись. Стабильное правительство – хорошая основа для развития страны. Бюджет – этот главный инструмент – правительство еще никогда не использовало по назначению полностью. Он всегда у нас был инструментом компромиссов – всем сестрам по серьгам. Но должна быть жесткая политическая воля не только для того, чтобы кому-то что-то дать, но и для того, чтобы сказать – нет, мы это не поддерживаем. Я полностью согласен с премьером Калвитисом, что на реформе регионов надо поставить точку. Хватит! Кто-то уже должен решиться и сказать, сколько у нас будет регионов – четыре или двадцать шесть.

Если хотим стать страной туризма, надо строить дороги. В Риге проблема с транспортом будет решена только, когда в конце каждой улицы будет мост через Даугаву.

У. ОСИС: - По европейским меркам Рига – регион европейского уровня. А вне Риги – прямо феодальная раздробленность. И это не способствует развитию. Нет сильных региональных центров. А для принятия решений должны быть какие-то исследования, разъяснительные кампании, почему решено поступить так, а не иначе. Нельзя оставлять людей в неведении.

Я. ГРАСИС: - Политики еще не научились говорить горькую правду, потому что она требует не только знаний, но и способности брать на себя ответственность за последствия этих решений.

П. КРИГЕРС: - Политики грешат замалчиванием неприятных вещей. Особенно перед выборами. Тогда никто не говорит о повышении цен. А когда цены начинают расти, начинается неуклюжее оправдывание. Люди у нас закаленные, готовы выслушать всякую информацию. Но она не должна быть, как снег на голову **AV**



Образование – не для диплома

Ливия МАРЦИНКЕВИЧ,
заместитель председателя ССПА

Проблема катастрофической нехватки рабочих сил в стране, в первую очередь – квалифицированных работников, уже стала притчей во языцех.

Радует то, что в последние полтора года и профсоюзы, и работодатели, и многие государственные институты предпринимают целенаправленные практические шаги для преодоления создавшейся ситуации.

О том, насколько нынешний уровень профессионального образования соответствует требованиям рынка – судить конкретным работодателям, к которым новоиспеченные специалисты приходят работать. Но общая тенденция ясна – профессиональное образование в целом не справляется с задачей подготовки нужных специалистов.

Несчастье в том, что до сих пор профессиональному образованию не уделялось должного внимания, в результате – устаревшая материальная база, отсутствие ясной картины потребностей рынка на ближайшую перспективу. Во многих местах – педагоги, не отвечающие современным требованиям, потому что непонятно – кто и как должен их готовить.

С моей точки зрения – Министерство образования и науки перегнуло палку с требованием обязательного наличия высшего образования у каждого преподавателя. Требование относится и к воспитателям детских садов, и к профессорам вузов. Для профобразования это обернулось целым несчастьем! Отличные професси-

оналы, знатоки своего дела, были вынуждены уйти из школ из-за требования о наличии диплома о высшем образовании. Государство не предоставило им возможности получить это образование за счет бюджетных средств. А выложить 300 латов за семестр – даже за бакалаврскую программу – не каждый



Считаю, что серьезный и опытный мастер своего дела может дать воспитанникам намного больше, чем «голый» теоретик.

Заместитель председателя ССПА
Ливия МАРЦИНКЕВИЧ

смог. Проще было найти другую работу. В Закон об образовании позже были внесены изменения. Но они запоздали и не смогли спасти ситуацию. Лично я считаю, что серьезный и опытный мастер своего дела может дать воспитанникам намного больше, чем «голый» теоретик с институтской скамьи.

Надо считаться и с тем, что профобразование, не привязанное к нуждам рынка, плодит новых безработных. Эту неприятную тенденцию подтверждает статистика: ежегодно 600 из 12000 выпускников профучилищ становятся на учет в Службу занятости. А из оставшихся – только половина начинает работать в соответствии с полученной специальностью. Хотя

оплачивает государство, воспитанники получают стипендию...

С другой стороны, есть работодатели, довольные подготовкой молодых специалистов. Дело в том, что долгие годы молодежь обучали тому и по тем программам, которые профучилища по силам. Ориентиром являлись не потребности рынка, а возможности учебного заведения – что знали и умели, тому и учили.

Ориентация на спрос воспитанников, на так называемые топовые специальности, доминирует не только в профобразовании, но и в вузах. Во время как в производственных сферах, стабильно развивающихся в Латвии, не хватает работников – инженеров, квалифи-

цированных рабочих. Работодатель не требует от молодых специалистов опыта – главное, чтобы выпускник имел представление о том, что такое современный станок, новые технологии.

Одним из решений могли бы стать договора работодателей с учебными заведениями о подготовке необходимого количества специалистов. Но для этого работодатели должны четко знать, в каком направлении они будут развиваться и какие специалисты им понадобятся в ближайшем будущем.

Для выработки стратегии нужен долгосрочный план приоритетов развития народного хозяйства, хотя бы на пять-семь лет, чтобы было время на подготовку специалистов.

Речь не о краткосрочных курсах и переквалификации, а о целенаправленной профориентации, может, и с детского сада, с начальных классов в школе. Экскурсия на предприятие под названием профориентация в девятом классе – занятие непродуктивное.

Реализация планов зависит от средств, выделенных на образование – и на подготовку учителей, и на создание материальной базы, и на то, чтобы привлечь внимание работодателей к профобразованию. Может, нужно создать какую-то систему бонусов, чтобы стимулировать работодателей к предоставлению будущим специалистам возможности окунуться в реальную рабочую среду. Сколько бы государство ни вкладывало в развитие школ, полностью создать производственную базу невозможно. Реальная рабочая среда в наши дни развивается намного стремительнее.

Конечно, работодатели разные. Не у всех есть возможность и желание обучать и наставлять молодых специалистов. Зачастую практикант становится подсобным рабочим, и у него пропадает желание продолжать учебу.

Нельзя забывать о развитии регионов. В Национальном плане развития на следующие семь лет предусмотрено так называемое горизонтальное развитие, чтобы остановить поток людей, уезжающих на заработки из Латвии. Для этого нужно поддерживать самоуправления во всех их начинаниях.

Профсоюзы сейчас оценивают итоги работы ССПЛ за последние четыре года. На переговорах в дискуссиях с работодателями и госинститутами в числе прочих вопросов мы высказывали и свою точку зрения на упорядочение системы образования. Прислушались ли к нам? Не могу сказать, что всегда и во всем. Отношение государства к профсоюзам, как к любому жителю: вы там говорите, а мы сделаем по-своему, по-государственному.

Профсоюзам до сих пор было трудно и сложно работать с правыми либералами. Особенно много проблем было в 90-е годы и перед вступлением в ЕС. В последние годы наметились положительные подвижки. Правда, не без подводных камней. Не всегда принимаются наши рекомендации и предложения. Бывает, что рекомендации профсоюзов позже заявляются как инициативы госинститутов. «Авторские права» нас волнуют мало, главное – результат. Но нам все же надо учиться заявлять о своем мнении громко, во всеуслышание, чтобы к нему прислушались и услышали **AV**

Экономика – зона внимания профсоюзов

Эгилс БАЛДЗЕНС,
заместитель председателя ССПА

Непрямую профсоюзам сложно влиять на развитие народного хозяйства, но механизмов косвенного влияния достаточно. Самого радикального результата удалось добиться путем референдума, который ССПЛ организовал в сотрудничестве с Латвийским профсоюзом «Энергия» – была остановлена приватизация «Latvenergo». Профсоюзы считают, что стратегически важные, обеспечивающие независимость страны, отрасли должны оставаться в руках государства.

ССПЛ в качестве приоритетных направлений деятельности выдвигает повышение оплаты труда, а не тарифы на услуги. На тарифы было обращено внимание по той причине, что долгое время рост зарплат был несоразмерно ниже в сравнении с другими тенденциями экономического развития.

Чтобы проиллюстрировать ситуацию, хочу сравнить нетто-зарплату в Литве, Латвии и Эстонии во втором квартале этого года. В Латвии она составляла 207,07 в Литве – 234,87, а в Эстонии – 346,32 лата. То есть соседи в Литве получали на 13,4%, а в Эстонии – на 67,2% больше нас. Существенным показателем является и необлагаемый налогом минимум. В Латвии это 32 лата, в Литве – 59, а в Эстонии – 90 латов. В Литве цены такие же, как и в Латвии, на некоторые товары даже ниже, а цены в Эстонии весьма значительно превышают латвийские. По уровню бедности

Латвия занимает в ЕС стабильное первое место.

Ведущий специалист по вопросам демографии в нашей стране Петерис Звидринш подчеркивает, что демографическая ситуация в Латвии на фоне других европейских стран стремительно ухудшается. Общество стареет, рождаемость низкая, множество людей уезжает работать, учиться и жить за границу – после вступления в ЕС легально это сделали самое малое 86 000 человек, реальные цифры значительно выше.

Решением может быть снижение уровня безработицы, привлечение трудоспособных, но не занятых в народном хозяйстве людей, но главное – необходимо думать о том, как остановить поток эмиграции людей, ищущих более высокой оплаты труда. И это можно сделать только в том случае, если будет повышена минимальная зарплата, будут повышены зарплаты работающих в госинститутах, повышен необлагаемый налогом минимум заработной платы. Поэтому ощутимую роль здесь могло бы сыграть заключение коллективных трудовых договоров между работодателями и отраслевыми профсоюзами.

Профсоюзы требуют, чтобы в стране и впредь была жесткая миграционная политика, мы против наплыва низкоквалифицированной рабсилы в страну, считаем, что в Латвии еще достаточно внутренних резервов.

Профсоюзы неоднократно подчеркивали, что необлагаемый минимум должен хотя бы соответствовать прожиточному минимуму.

В октябре прожиточный минимум составлял 120,17 латов, минимальная зарплата – 90 латов (69,42 – на руки). В следующем году минимальная зарплата повысится до 120 латов (94,40 – на руки), но отставание от прожиточного минимума все равно сохранится.

Мы считаем, что и статистически рассчитанный прожиточный минимум занижен. Социологические исследования свидетельствуют, что нормально семья может прожить,

Минимальная зарплата должна быть такой, чтобы работающий человек мог обеспечить проживание себе и своим детям.

Заместитель председателя ССПА
Эгилс БАЛДЗЕНС

имея, самое малое, 145-150 латов на человека. Минимальная зарплата должна быть такой, чтобы работающий человек мог обеспечить проживание себе и своим детям. Повышение минимальной зарплаты увлекает за собой вверх всю систему оплаты труда.

Профсоюзы добились стремительного повышения оплаты труда учителей, медиков, работников культуры, министерства внутренних дел и других работников. Это

вызвало рост оплаты труда и в других сферах.

Одной из инициатив, включенных в резолюцию предыдущего съезда профсоюзов, было снижение налога на добавленную стоимость (НДС) до 5% на некоторые группы товаров. Это позволило бы хоть отчасти обуздать инфляцию. Речь идет о снижении налога с 18% до 5% на общественный транспорт, лекарства, учебники и детские книги, продукты для младенцев.



Много лет профсоюзы боролись за снижение НДС на теплоснабжение – с 1 июля этого года удалось добиться. С 1 января 2007 года пониженная ставка налога на добавленную стоимость в 5% будет применяться и к газу и электроснабжению, пока она составляет 18%.

Закономерен вопрос – почему профсоюзы не борются за снижение тарифов? К сожалению, если повышение тарифов экономически обоснованно – это неизбежно.

Потому профсоюзы и работают над тем, чтобы реальный рост заработной платы опережал рост тарифов и инфляции. В повышение тарифов заложено и повышение зарплат работников этой отрасли. Если повышается тарифы на проезд в общественном транспорте, то нас интересует, какой удельный вес в этом составляет повышение зарплат водителей.

Убеждаясь, как сильно отстает рост зарплат от темпов роста инфляции, профсоюзы выдвинули требование о снижении ставки НДС на хлеб и молочные продукты. В связи с нашим требованием прозвучала точка зрения, что более низкие ставки НДС ничего не изменят – просто у торговцев появится возможность повысить наценку. А покупатель опять останется в проигрыше. Здесь есть простое решение: надо обязать торговцев указывать на этих товарах, как цену закупки, так и продажную цену. И с наценкой все станет ясно. Считаю, что пониженную ставку надо ввести и на лекарства, тогда цены в аптеках упадут автоматически.

Чтобы что-то изменить в народном хозяйстве, необходимы структурные реформы, направленные на производство товаров с более высокой добавочной стоимостью. Нужно повышать производительность труда, необходимы капитальные вложения в новые технологии, организацию труда и управление, повышение профессионального уровня работающих. У нас хорошие возможности для повышения конкурентоспособности **AV**